

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2025年5月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『なぜ実力があるのにうまくいかないのか？答えは“引き”にある』

『一引き、二運、三力。』

これは、累計講演回数が7000回を超える田中真澄先生から教えて頂いた言葉です。

「引き」とは、人や組織に引き上げてもらうこと。

「運」は偶然のめぐりあわせ。そして「力」は自分の実力。

おもしろいことに、成功においては実力よりも「引き」や「運」の方が大切とされるのです。

実際、実力があっても発揮する場がなければ、その力は埋もれます。

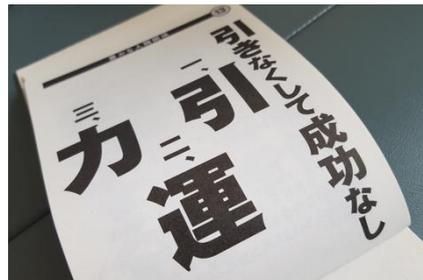
仕事に恵まれないと感じる方は、まず【引き】について考えてみてください。

あなたが誰かを知人に紹介したくなる、引き合わせたいくなるのは、どんな人ですか？

真面目で正直、感謝があり、前向きな人でしょうか。

それとも、愚痴っぽく連絡もない人でしょうか。

そして、あなた自身はどんな人だと思われるでしょうか？



「良い仕事をすれば、評価される」

もちろんそれも大切ですが、それは【引き】があってこそ実現します。

運はコントロールできません。でも、「引き」と「力」は、日々の言動や人との関わりで

自ら育むことができます。あなたの実力を活かすためにも【引き】について考えてみましょう。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！

知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(^o^) とされる会社です！