

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2023年10月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『バリュープロポジションと孫子』

「百戦百勝は善の善なるものにあらざるなり。
戦わずして人の兵を屈するは善の善なるものなり。」
(孫子)



小さな起業や独立の相談を受けると次のアドバイスをします。
「まず、戦わないで勝てる市場を探してみましょう」

マーケティング的に言えば「ニーズがあり」、かつ「競合が提供できず」、かつ「自社(自店)が提供できる部分」をバリュープロポジションと呼びますが、そこを探すということになります。

私の住む地域で独立した30代前半の行政書士のMさんはあっという間に地元ナンバーワンの行政書士になりました。

同じく私の住む地域で50代で独立したSさんは鍵の出張修理を始めました。彼もあっという間にナンバーワンになり多忙を極めています。

私の住む地域のO動物病院は長年にわたり診察待ちの行列ができる人気の病院です。

実は私の住む地域には行政書士も鍵の修理屋も居ない、のです。一人も居ません。しかも動物病院は1軒しかありません。つまり競合が居ない、のです。

新規ビジネスも同じかもしれません。まずは「戦わないで勝てる市場」を調べてみましょう。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v)と言われる会社です！