

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

# たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2023年6月3週号

## ■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

### ■『赤を身につけるとなぜもてるのか？』

右の本は少し前に発売されたものですが「人の行動は無意識の内に感覚の影響を受けている」ことを心理学的に証明し、紹介した本です。この本に書かれていることを少し抜粋してみましょう。



#### ●「物理的に温かさを感じると、対人関係で感じる温かさも増す。」

仕事で言えば寒い日には打ち合わせ場所の部屋の温度を暖かくしておいたほうが良いということ。

#### ●「私たちは誰かと物理的に接触すると、信頼感が強まり、協力的な行動を取るようになる。」

可能ならオンラインではなく直接相手と会う。また握手をしたり、肩や腕に触れると良いということ。

#### ●「人はやわらかいソファに腰かけると、交渉視姿勢も柔軟になる。」

交渉時には相手に柔らかい椅子に座ってもらい、自分は固めの椅子に座ったほうが良いということ。

#### ●「私たちは重いものを持つと、ものごとを重要と感じる。」

打ち合わせの時にクライアントに渡す資料や企画書は重厚にしたほうが良いということ。

#### ●「赤い色の筆記用具はいつも成績に悪影響を及ぼした。」

考えをまとめる時には赤ペンを使ってメモしたり、書いたりしないほうが良いということ。

・・・どれもコストがかからないので、あなたもやってみてはいかがでしょうか？

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！  
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを  
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ  
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v^v)と言われる会社です！