

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2023年3月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『人間心理をよく考えた商品紹介』

「今日は老舗寝具メーカーN社のポーランド産ホホワイトダックダウン羽毛布団のご紹介です。N社は老舗で有名ですね。なんと来年で創業450年！ポーランド産ダウンと謳えるのはポーランド政府が委託する認定期間の認定を受けている商品だけ。その希少なポーランド産の羽毛を90%も使用しています。羽毛布団が出始めの頃はその値段は20万円はしていましたよね。もうふっわふっわ。その希少なポーランド産のダウンを使用した羽毛布団が今回は10万円を切ってご提供です。

9万円？8万円？いえ、驚かないで下さい。5万円を切っています。なんと、今回はさ～んまん、きゅうせん、はっぴやくえん！！(3万9800円)ちょっと待って下さい！今日はかけ布団カバーとボア敷きマットも全部お付けします。さらに本日中にお申し込み頂いた方には1万円を値引きして2万9800円！たくさんのお電話をすでに頂いています。つながらない時はあきらめずにお電話下さい。」

・・・これはある通販会社のラジオでの商品説明です。

以下にこの商品説明の心理学的解説をします。

☆老舗寝具メーカーN社創業450年→**権威効果**:人は老舗や創業年数に信頼を感じます。

☆ポーランド政府が委託→**権威効果**:公的機関のお墨付きが商品に信頼と安心感を与えます。

☆90%も使用→**数字効果**:90%という数字はたっぶり、豊富というイメージを生みます。

☆20万円→**アンカー効果**:この数字が後で紹介する販売価格を安く感じさせる基準となります。

☆ふっわふっわ→**オノマトペ効果**:オノマトペ表現は人の感性や感情に影響を与えます。

☆さ～んまん、きゅうせん、はっぴやくえん！→**アナログマーケティング**:声を大きくして印象を残します。

☆布団カバーとボア敷きマット→**ザッツ・ノット・オール効果**:特典でよりお得感が高まります。

☆本日中にお申し込み頂いた方→**希少限定効果**:時間を限定すると行動しやすくなります。

☆たくさんのお電話を→**社会的証明効果**:たくさんのお電話＝人気がある証拠であると感じる。

・・・人間心理をよく考えた商品説明であることが分かりますネ。セールストークに応用しましょう。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の
約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v^v)と言われる会社です！