

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2023年3月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『傍目八目』

先日、親交のある社長と話している時に、以前から私が感じていたその社長の強みを伝えました。
「社長の強みは〇〇ですよ」

するとその社長が驚いてこう言いました。
「えっ！そんなこと考えたこともなかった・・・でも言われてみたらその通りだ！」

傍目八目(おかめはちもく):人の碁をわきから見ていると、打っている人より八目も先まで手が読めるということから第三者は当事者よりも情勢が客観的によく判断できるということ。

実はこういうことはよくあります。自分の良さ、特徴、強み、キャラというのは、案外、自分では分かりません。だから、折に触れて周りの人に訊いた方が良いです。

私もよく講演先で主催者の方に訊きます。
「私を選んだ理由は何ですか?」「私の強みって何ですかね?」
すると、本当に思いもかけない答えが返ってくる時があります。
しかも、それがズバリと的を得ていることが多いのです。



自分の頭で考えることも大切だけれども、人の頭の中の考えを訊くこともとても大切。
たまにはお客様に質問してみましょう。

「当社(当店)の強みは何だと思えますか?」

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の
約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v)と言われる会社です！