

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2023年2月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『爬虫類脳が願いを叶える』

私たちの脳は新しい脳(大脳新皮質)と古い脳(大脳辺縁系)に分けることができます。

理性、思考、論理、意志は新しい脳が担当します。

快、不快、喜怒哀楽は古い脳が関与します。



古い脳の方が人間の本能的な情動に強く関与しているので人の行動に与える影響力が大きくなります。そのため「お客様だからちゃんと対応しないとイケない」と新しい脳で理性的に判断しても、感覚的に「なんだか、この人は嫌い」と古い脳で感じると相手を好きになれないわけです。

ちなみに古い脳のことを「爬虫類脳」とも呼びます。目標実現のポイントはこの「爬虫類脳」にあります。爬虫類脳は呼吸や心拍数、消化など管理していることから分かるように無意識のうちに働いてしまいます。意識的に管理できる新しい脳である大脳新皮質とは性質が異なるのです。

では、どうすれば爬虫類脳を手なづけることができるのか？それが『想像力』です。

レモンにかじりつく自分を想像してください・・・唾液が出てきたと思います。これが爬虫類脳の働きです。「想像→爬虫類脳に影響→心身の変化→具現化」という流れで影響を与えます。

だから成功法則ではよく次のように言われるわけです。

「目標を実現した状態を具体的に想像しなさい」

そしてその想像がワクワクして楽しければ爬虫類脳が「これは面白い！」と強く影響を受けて、それが実際の心身を動かすことにつながり、目標実現に向かうエネルギーになるのです。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v)と言われる会社です！