

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2022年9月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『強さと温かさ。パワーと誠意』



社長、経営者、幹部、リーダーにはぜひ次のことをお勧めします。
「動画で自分の姿を撮影する」

そしてその動画に映る己の姿を見て「強さはあるか?」「温かさはあるか?」を考えてください。
強さとは能力の高さや物事を成し遂げる意思の強さ。温かさとは優しさや親近感。

この2つは相反するものなのだけれど心理学の実験から人はこの2つを持つ人におおいに惹かれることが分かっています。

あるいは動画に映る己の姿を見てこう問うて欲しい。「パワーを感じるか?」「誠意を感じるか?」
カリスマ研究の第一人者であるオリビア・F・カバン氏によると人はこの2つを持つ人にカリスマ性を感じます。

社長、経営者、幹部、リーダーの立場にある人は周りの人に影響を与えねばならない、説得させねばならない、納得してもらわねばならない機会が多いですね。そんなあなたは時に動画に映る己の姿を見て、問うて欲しいと思います。
「強さがあり、しかも温かさはあるか?」「パワーを感じ、しかも誠意を感じるか?」

もちろんこれらは数値では表すことができないあくまで感覚的なものなのですが、こういった要素によって人はあなたの印象を決めているのです。そして、日々の振る舞いに少しだけ強さと温かさ、パワーと誠意を意識するだけでもあなたの周囲に対する影響度合いは変わってきます。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください!
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

ホームページ⇒



4つの資格のプロ
だから安心です!

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(^o^) と言われる会社です!