

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2022年3月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『アロンソンの不貞の法則を仕事に活かす』

人間というのは古くからの親しい知人や付き合いの長い人からホメられるより、関係が浅い人やあまり付き合いのない人からホメられたほうが、より嬉しくなる性質があります。これを心理学で「アロンソンの不貞の法則」と言います。

たとえば家族から
「お父さんはいい男だねえ。」
と言われるより、通りすがりの女性に
「わあ！いい男！」
と言われた方が嬉しい・・・でしょ。

このように人は馴染みのない人から褒められる方がとても嬉しいわけです。
だから、私は仕事で知り合った初対面の相手をよくホめます。
初対面の私にホメられて、もしも相手がめっちゃウレシイ！と感じてもらえればその後の仕事自体も非常にスムーズに行く確率が高まります。

「何か気の利いたことを話さねば・・・」
などとあれこれ考える前にただただ相手の良いところを見つけてホめれば良いのです。

情けは人のためならず。
ホめるも人のためならず、です。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅
電話/086-275-0676
FAX/086-275-5267
メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(^ v ^) と言われる会社です！