

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2020年8月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『あなたが人生で手に入れるもの』

「私のセミナーは人が無意識に出している表情や癖を見つけて第一印象を改善します。人の印象は出会った3秒で決まるのですが、その時間でより良い印象を残したまま初頭効果を活かし、交渉やプレゼンテーションを有利に進めるトップセールスマンのスキルを紹介します。」

なんだか、分かったような分からないようなセミナーですよね。では、次のセミナーの紹介をします。

「あなたが人生で欲しいものは何ですか？お金？友人？マンション？車？恋人？幸せ？このセミナーはあなたが欲しいものを手にいれるためのセミナーです。あなたの第一印象を改善し、能力を発揮して、望む仕事や人生を手に入れましょう。」

これなら分かりやすいですね。大意としてはどちらも第一印象を改善するセミナーであるという同じようなテーマですが受け取る印象が違います。実は前者と後者にはいくつかの違いというか文章を書くときのスキルが異なっているのです。一番大きな違いは何だと思いますか？それは「あなた」という言葉。前者は「私」を意識した文章。後者は「あなた」を意識した文章。



ビジネスでは何を主語にするかで、あなたが発するメッセージの印象が変わります。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話 /086-275-0676

FAX /086-275-5267

メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロだから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v^v)と言われる会社です！

新型コロナウイルス感染防止対策として非接触型リフォームをはじめました。
ご相談承ります。

水道および照明スイッチの自動化

今お使いのドアをそのまま自動ドアにします

月本建設株式会社



フリーダイヤル 0120-4141-52

良い良い

工事