

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

# たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2020年3月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『ゲームのルールを知るべし』

私の母は巨人ファンです。野球中継をよく見ている。しかし、母は野球のルールをあまり分かっていません。だから、試合を見ながらたまにトンチンカンなことを言います。

「ここでバントするのは馬鹿な監督だ！」と怒ることもあります。

野球のルールを知らないでチームの監督をやっても勝てません。野球のルールを知らなければ、試合に負ける。サッカーのルールを知らなければ、試合に負ける。将棋のルールを知らなければ、試合に負ける。商売も同じかもしれません。「**経営のルール**」を理解していなければ勝てません。独立後の私は経営のルールを全く知らないまま、試合を続けていました。だから負け続けたのです。40代の頃、入院中にランチェスター戦略のことを知った私は必死で商売のルール(経営戦略)を学びました。

<https://ssl.middleage.jp/lanchest/>

経営を構成する要因、利益性の原則、弱者の競争戦略を学びました。スポーツでも趣味でも同じですが基本スキルやゲームのルールは理解して習得した方が失敗する確率はるかに下がります。文章の書き方のルールを知らないよりは知っていた方が SNS の記事を書く時に役立ちます。SEO のルールを知らないよりは知っていた方が自社サイトの検索結果表示には役立ちます。セールストークや話法のルールを知らないよりは知っていた方が交渉、営業には役立ちます。

なぜ、多くの方が商売、経営に失敗するのか？

その1つの理由はその**ルールを理解していないから**、なのかもしれません。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の  
約束

リフォームの提案は、お任せください！  
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを  
ズバリ 解決します。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅  
電話/086-275-0676  
FAX/086-275-5267  
メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ  
だから安心です！

1級建築士  
1級建築施工管理技士  
1級土木施工管理技士  
宅地建物取引士

「頼んで良かった」( ^ v ^ ) とされる会社です！