

3分で読めて、売上げアップとビジネスに役立つ
アイデアとヒントとノウハウが満載！！
仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

営業先でトークがはずむと評判のビジネスレターです。
月本建設(株) 月本康寅 電話 086-275-0676

2019年2月号

■今月の仕事に役立つビジネスジョーク

『先生のはやとちり』

中学校での英語の授業中のこと。

「田中くん、“I”を使って短い英文を作ってください。」

秀才で知られる田中くんはしばらく考えてから

「I is・・・」

「ダメダメ！君らしくないな。」

主語が“I”ならbe動詞は“am”だろ！」

田中くんが、しかたなく続けます。

「I am the letter that comes after H.」



■今月の論語

『子曰く、人の過ちや、各々その党に於いてす。過ちを觀て、ここに仁を知る。』

孔子が言うには、人間というのはいかにもその人らしい失敗をしでかすものだ。だから、失敗の仕方を観察すれば、その人の人柄がわかる



お気に入りのことば

「与えられた才能は世の中に
役立つために私心無く使う」

◆本紙は『月本康寅』のビジネス情報レターです。

4つの資格のプロです。1級建築士・1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士・宅地建物取引士

月本建設株式会社 代表取締役 月本康寅 (愛称 つきちゃん)

年齢：56歳 血液型：A型 星座：みずがめ座

生年月日：昭和38年1月22日 出身地：岡山県岡山市

現住所：岡山市中区四御神 通勤：鮎モドキがいる川沿いに車で！

好きな言葉：素直、和、元気！好きな映画：小さな恋のメロディ

趣味：蕎麦打ち、映画鑑賞、ゴルフ、カラオケ

家族：妻と長男(社会人)・長女(社会人)・次女(小学生)

プロフィール：岡山工業高校、九州産業大学建築学部を卒業後、(株)荒木組で現場監督の勉強を
させてもらい、3年半後に月本建設(株)に入社、一級建築士を取得して現在に至る。



■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『タッチングの影響力』

「繁盛店にはいくつかの共通項があるけれど、触れるということもその一つ。どういふことかと言うと繁盛店ではレジに愛想の良い女性が居て、お釣りを渡すときにお客さんの手に触れることが多いということ。」

(参照:「ビジネスマンのための行動観察入門」講談社現代新書)

アメリカで行なわれた実験で飲食店ではさりげなくお客さんの肩や手に触れる回数が多いウェイトレスの方が多くのチップをもらえるという調査結果が報告されています。

さらにフランスではこんな実験が行なわれています。

「中古車販売店にやってきた男性に男性販売員が対応します。そして、「車の中もご覧下さい」と言葉をかける時にお客さんの腕を1秒触った販売員の方が腕に触れなかった販売員よりもお客さんから高評価を得た。」

(参照:「心理戦で必ず勝てる人たらし魔術」PHP 研究所)

心理学ではこれを**タッチング**と言います。

私自身の経験でも握手をして名刺交換をした相手と握手をしないで名刺交換をした相手では前者の方がすぐに友好的な関係を築くことができることは何度も経験しています。

今はセクハラ等の問題もあるので人にむやみに触れることには注意が必要ですが、実際に人は触れられると心に大きな影響を受ける、ということもビジネスマンと商売人は知っておいて損はありません。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



今月の強運 ランキング ベスト3

- 1位 一白水星 積極的な提案と実践がモノを言う今期、あなたの社交性が大いに役立ちそうです。自信のあることなら体当たりすること。吉方位は北・南・西方です。
- 2位 三碧木星 予定やノルマを確実に消化すれば大きな第一歩が踏み出せる今期、万事に努力し甲斐があります。才能を生かすも殺すも心がけ下さい。吉方位は東・西方です。
- 3位 九紫火星 万事に積極的な姿勢が見えないと何にも始まらない。明るさの増してくる今期、精神力と体力のバランスが求められます。吉方位は西北方です。

連絡先

リフォームを「頼んで良かった」と言われる会社です。

月本建設(株) 代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676 FAX/086-275-5267

メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索