

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

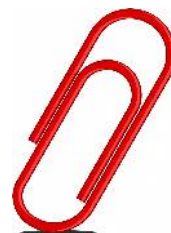
たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2017年12月2週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『クリップの使い方』

あなたの手の届くところにクリップはありますか？「書類を留める」クリップです。そして、お近くに同僚、ご友人、知人はいますか？これから1分でできるだけ多くのクリップの使い方を考えてみてください。お近くの方を誘って競争して考えてみてください。「書類を留める」という使い方以外でこのクリップは何に使えるか、その用途をたくさん考えてください。では、スタート！



さて、いくつ思いついたでしょうか？例えば次のような使い方があります。

「頭のかゆいところをかく、知恵の輪にする、爪のすきまの汚れをとる、鍵開けにする、紙に穴をあける、耳クソをとる、つなげてネックレスにする、キーホルダーにする、とばす、みぞを掘る、歯間ブラシにする、つまようじにする、たくさんつなげてチェーンにする・・・」

きっと他にもたくさん思いついた人がいると思います。では、お近くの方とアイデアを共有してみましょう。自分と同じような使い方を考えている人もいるし、自分では想像もしなかった使い方を思いついている人もいることに気がつくはずですよ。

自分の頭だけで考えると20個しか思いつけなかったものが、他人の頭を使うとそのアイデアが30個にも40個にもなりますよね。これが**他者のアイデアを借りる**ということ。自分の頭だけ、自分の業界だけで「何かいいアイデアがないかな？」と考えているのは、一人で考えているのと同じこと。自分以外の人、他の業界の人のアイデアを参考にするともっと発想が広がりますよね。

お近くにいる方でさえ、あなたとは随分違った発想をしていることが分かったと思います。これが仕事の場合なら他業界の人に聞くと「そうか！そんな視点やアイデアもあったのか！」と気がつくことがとても多いものです。自分の頭で考えることも大切ですが、時には自分以外の人知恵も拝借しましょう。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と知恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅
電話/086-275-0676
FAX/086-275-5267
メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

ホームページ

月本建設

検索

「頼んで良かった」(v^v)と言われる会社です！