

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2017年9月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『私は人に好かれたい』

「どうも私は人に好かれたい」・・・そう悩んでいる人は案外多いです。

もちろん、人に好かれることが全てではないので好かれてなくてもいいのですが、もし「どうも私は人に好かれたい」そう悩んでいる人はちょっとの時間でいいので考えて欲しいのですが、あなたが無意識に好意を頂く相手というのはどんな人でしょうか？その人の顔はどんな表情？目はどんな目をしている？口元は？ひたいは？身体の向きはどう？腕はどんな感じで動くのでしょうか？歩き方はどんな風でしょうか？大きな声？それとも小さな声？声の高さは？話す早さは早い？それとも遅い？その人はおしゃべり？寡黙？その人の身体はどんな感じでしょうか？硬い感じ？柔らかい感じ？熱い、それとも冷たい感じでしょうか？

そして、それらはあなたと比べてみてどうでしょうか？同じ感じでしょうか？それとも違うでしょうか？「私とその人は違う。そういう人は生まれつき人に好かれるタイプなんだ。だから、私とは違う」・・・という方もいます。人に好かれる人は生まれつきそんな表情で、あんな声で、そんな雰囲気を持っているのかもしれない。

先日、笑顔の素敵な人に会いました。その人の笑顔は人を魅了する笑顔。その人が居るだけで周りがぱ～っと明るくなります。だから、その人の周りには人がたくさん集まっていました。その人は生まれつきそんな表情で、あんな声で、そんな雰囲気なのかもしれない・・・だけど、違うらしいです。その人は**毎日鏡の前で笑顔の練習をしている**と言っていました。そして、本当は人見知りなのだそうそうです。その人は生まれつきそんな表情で、あんな声で、そんな雰囲気だったんじゃないわけです。

人は練習を繰り返せば、変わるのかもしれない。



●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅
電話/086-275-0676
FAX/086-275-5267
メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(^ v ^) とされる会社です！