

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

# たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2021年10月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『仕事が向こうからやってくる』

「まめに葉書を書きなさい」

と15年ほど前にある経営者の方に言われました。

そして「葉書を書く仕事はくる」と教えて頂きました。

それから私は毎月20枚、30枚、50枚と葉書を書くようになりました。



すると、不思議なことが起こり始めました。なんと「仕事がくる」ようになったのです。

もちろん、葉書を書いた全員からは仕事は来ませんが間違いなくやって来ます。

商売はある意味で確率の仕事です。お店に来店した人の全員が物を買うわけではありません。

しかし、ある一定割合の人が購入して下さいます。確率の問題です。

お礼状や葉書も同じ。感謝の気持ちを込めて書く習慣を付けて一定数の枚数を書く  
必ず仕事がやってきます。

この感覚は普段から葉書を書いている方は分かってくさると思います。

「では、いったい何枚書けば仕事は来るのだ？」

・・・それは分かりません。

でも、確実に言えるのは【書かなきゃ、仕事でかなり損をしている】ということと言えます。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の  
約束

リフォームの提案は、お任せください！

知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを  
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ  
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」( ^ ^ ) とされる会社です！