3分で読めて、売上げアップとビジネスに役立つ アイデアとヒントとノウハウが満載!! 仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通

営業先でトークがはずむと評判のビジネスレターです。 月本康寅 電話 086-275-0676 月本建設(株)

2020年10月号

■今月の仕事に役立つビジネスジョーク

『社長のがっかり』

会社員:「ついに思い切って言ってやったよ。

俺が来週会社を辞めるって言ったら 社長のやつ、ひどくがっかりしていたよ」

同僚:「いや、今週じゃなくて来週って

言ったからそれでがっかりしているんだよ」

会社員:「・・・・」

■今月の論語

『子曰く、その以す所を視、その由る所を観、その安んずる所を察す』

孔子が言うには、人を見るのに、現在の行動を観察するばかりでなく、その動機は何か、またどんな結果に満足 するのかまで突っ込んで観察する。



れえ逆本 物成 るるを来 と言の 形 の功徳 物 え 力 は ば を を与えるこ カ先発をに揮 与形す えをる

に



お 気 に 入 りのこと

◆本紙は『月本康寅』のビジネス情報レターです。

4 つの資格のプロです。**1 級建築士・1 級建築施工管理技士**

1 級土木施工管理技士·宅地建物取引士

月本建設株式会社 代表取締役 **月本康寅**(愛称 つきちゃん)

年齢:57歳 血液型:A型 星座:みずがめ座

生年月日:昭和38年1月22日 出身地:岡山県岡山市

現住所:岡山市中区四御神 通勤:鮎モドキがいる川沿いに車で!

好きな言葉:素直、和、元気! 好きな映画:小さな恋のメロディ

趣味:蕎麦打ち、映画鑑賞、ゴルフ、カラオケ

家族:長男(社会人)・長女(社会人)・次女(中学生) プロフィール:岡山工業高校、九州産業大学建築学部を卒業後、

㈱荒木組で現場監督の勉強をさせてもらい、3年半後に月本建設㈱に入社、

一級建築士を取得して現在に至る。

FBで「**月本康寅**」を検索すると人間像が少しわかるかな!



■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『人が一番関心のあること』

先日、近所のファミレスに行きました。一つ離れた席でご婦人方が3人で食事をしていました。 声が大きいので私は聞くとはなしにそのご婦人方の話を聞いていました。

「ピーチクパーチク!! あーでもないこうでもないあれもこれも!! ★◎♪なんだかんだ\$#』%そっちもむこうも!!どーしたこうした@ 〆=★→÷×+そんでもって・・・。」

ものすごい勢いで会話が盛り上がっています。 「凄いパワーだ!」と私は感心したのですが、 その会話の内容をよく聴いていて 気が付いたことがありました。 それは「みんな自分のことしか話していない」ということです



「ウチの息子がね。この間・・・」「私があの美容室に行った時にね・・・」「家の娘はスマホばっかりいじってて全然勉強しなくて・・・」「ダンナがこう言うのよ・・・」といったように話は全て自分に 関する内容であることが多いのです。

人が一番関心のあることって何でしょうか?それは・・・「自分」。

だから、商売でも「私の会社は・・・」「当店の商品の特徴は・・・」よりも 一番関心の高い相手にとっての「自分」を中心にすると関心を引くことができますネ。

具体的には「私」「当店」ではなく「あなた」という言葉を使ってお客様に接するということです。
「あなたの〇〇〇に役立ちます」「あなたの悩みを〇〇で解決します」という話し方です。
人が一番関心のあることは自分に関することだからです。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。

今月の強運 ランキング ベスト3

- 1位 一白水星 諸事快調なリズムで働ける今期、苦手な分野や難題でも 知力や人脈をフルに活用して取り組めば、一発逆転のこともあります。吉方位は東北・南西・東方です。
- 2位 七赤金星 仕事の意欲が涌いてきたら即実行。中には骨の折れる仕事もありますが、自信と勇気 が物を言う時なので心の紐は緩めぬこと。吉方位は西北・南西・南南東方です。
- 3位 八白土星 統率力を発揮すれば目標達成も夢ではありません。やりたいこともできるはず。諸事 臨機応変に対処すれば相応の結果が得られるでしょう。吉方位は南西・東・西方です。



リフォームを「頼んで良かった」と言われる会社です。 月本建設(株)代表取締役 月本康寅 電話/086-275-0676 FAX/086-275-5267 メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索