

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2020年8月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『本能を超える』

「あなたの大志をけなそうとする人を相手にしてはいけない。
それはつまらない人だ。本当に偉大な人は君もまた偉大になれると感じさせてくれる。」
(マーク・トウェイン)

人には恒常性があります。常に「元の状態に戻ろう」とする生命維持機能です。
昨日は安全だった、だから、今日も明日も同じことをしようとする。
そのため多くの方は今の環境、今の状態、今のやり方が好きです。
しかし、社会的な変革期、時代の変革期になると
この恒常性が足を引っ張ることがあります。
恒常性が「新しいことにチャレンジする」ことを拒むのです。
そして
「いつか元の社会情勢に戻る」「景気はきっと元に戻る」
と自分に言い聞かせて今までのやり方を変えようとしなくなります。
そして変化対応が遅れます。

人間に与えられた本能を乗り越える武器は強い意志です。
「きっと私は新しい変化に対応出来る。」
そう強く信じて大きな時代の変化に対応しましょう。



●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



月本建設（株）代表取締役 月本康寅

電話/086-275-0676

FAX/086-275-5267

メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士

1級建築施工管理技士

1級土木施工管理技士

宅地建物取引士

「頼んで良かった」(v^v)と言われる会社です！

新型コロナウイルス感染防止対策として非接触型リフォームをはじめました。
ご相談承ります。

水道および照明スイッチの自動化

今お使いのドアをそのまま自動ドアにします

月本建設株式会社



フリーダイヤル 0120-4141-52
良い良い 工事