

仕事と論語と蕎麦打ちが大好きな月本康寅がお届けする

たんぽぽ通信

◆集客・営業・広告・販促・マーケに役立つビジネスコラム 2020年2月3週号

■集客・営業・広告・販促に役立つ心理マーケティング

■『今日も絶好調です！』

私は14年間配信しているメルマガの冒頭に毎回「絶好調！」と書いています。すると毎日ちゃんと絶好調な自分でいなくてはいけないな、と思うのです。1980年代の読売ジャイアンツの中心打者として活躍した中畑清選手は二軍にいた頃は野球センスがなく、いつもトレード候補でした。ある日、当時の長嶋茂雄監督に「調子はどうだ？」と聞かれて中畑選手は「まあまあです」と答えました。すると土井正三コーチに

「そんなんじゃ、使ってもらえんぞ。いつも元気よく“絶好調です！”と答えろ」と言われたそうです。そこから中畑選手の口癖は『絶好調！』となり、元気よく練習に励むようになり一軍でプレーをすることができるようになりました。

仕事でもお客様や上司から「最近どう？」と聞かれて「まあまあ」ですなんて答える人ははたして大事な仕事を任せてもらえるでしょうか。



Fake it till you make it. (うまくいくまでは、うまくいっているふりをしろ)

これは社会心理学者エイミー・カディ女史の言葉。

『絶好調！』と言い続けることで自分自身もその暗示にかかり、本当にそうなるものです。今日も絶好調！でいきましょう。

●本記事は契約のうえ、ビジネス心理学講師・酒井とし夫さんが寄稿しています。



私の約束

リフォームの提案は、お任せください！
知識と智恵と豊富な経験で、必ずあなたの悩みを
ズバリ 解決します。

月本建設（株）代表取締役 月本康寅
電話/086-275-0676
FAX/086-275-5267
メール tsukimoto-cop@wind.ocn.ne.jp

ホームページ

月本建設

検索

4つの資格のプロ
だから安心です！

1級建築士
1級建築施工管理技士
1級土木施工管理技士
宅地建物取引士

「頼んで良かった」(^ v ^) と言われる会社です！